

新闻点击

江西赣州着手建设
稀土资源储备库

本报讯 目前,江西省赣州市正着手建立稀土等矿产资源的储备体系,除了直接收储外,还通过整合资源、控制开采、勘测找矿区等形式对矿产资源进行储备。

赣州是我国独有的富钇型重稀土矿产资源产地,但过去粗放型开发、低水平加工导致资源浪费大、效益较低。据测算,赣州市独有的富钇重稀土只能维持5-8年。而与之形成鲜明对比的是,美国、日本等发达国家都在采取各种方式储备稀土资源。

为保护和合理开发利用稀土资源,保障稀土产业持续健康发展,近年来,赣州市按照“采矿减两成,效益翻一番”的原则,进行稀土矿山整治,坚持限量开采。通过组建稀土矿业公司,赣州市实施稀土开采的总量控制和矿山统一管理,取得了显著的成效。

中化化肥 7.3 亿元
收购德齐龙化工

本报讯 中化化肥有限公司近日宣布,出资7.3亿元收购山东德齐龙化工集团有限公司,重组后的公司更名为“中化平原化工有限公司”。

据悉,中化化肥有限公司将持新公司75%的股权。重组后的新公司将在3-5年内建成全国化肥化工龙头企业之一。

中化化肥负责人表示,重组德齐龙进一步完善了中化化肥的产业布局,同时为发展煤化工产业建立一个重要的平台。中化平原化工有限公司成为中化化肥控股的首个百万吨级氮肥生产基地。重组德齐龙后,中化化肥在国内控股、参股的化肥总产能超过1000万吨,成为国内最大的化肥生产商。

河北国控矿业开发投资公司
正式成立

本报讯 近日,经河北省政府批复同意,河北省国控矿业开发投资有限公司正式成立。该公司是河北省国控公司与邯钢集团联合投资打造的大型矿业资源开发与整合的专业资源运作平台。

作为矿产资源大省,河北省2007年铁精粉产量在全国位居前列,但其发展方式粗放,开发主体散滥的问题较为严重。为打破这一局面,河北省组建国控矿业开发投资公司。该公司将以铁矿资源为主,兼顾有色金属及其他矿产资源开发,按照大型整装资源要优先配置给大型钢铁集团、煤炭集团的原则,积极整合中小矿产资源,推动河北省矿产资源科学开发,实现矿产资源节约开发和可持续发展。

江西铜业联合中冶集团
投资开发阿富汗铜矿

本报讯 江西铜业近日发布公告称,该公司已与中国冶金科工集团公司签署联合开发协议,双方拟共同出资在阿富汗喀布尔市设立矿业公司。

根据协议,江西铜业与中冶集团将在阿富汗境内设立以投资开发艾娜克铜矿项目为目的的项目公司——中冶江铜艾娜克矿业有限公司,其中中冶集团出资占75%、江西铜业出资占25%,资金来源为自有资金。

据了解,该项目建设规模为投产后前10年生产22万吨精铜和含铜量10万吨的铜精矿,从第11年开始,年产量为22万吨精铜。此举可提高江西铜业原料自给率,保障其70万吨产能达产后有充足和稳定的原料来源。

油电价格上调 金属化工业再遇成本压力

▶ 本报记者 陆晓辉报道

成本增加的乌云再次笼罩在金属与化工行业的头上。近日,国家发改委宣布,将汽油、柴油价格每吨提高1000元,航空煤油价格每吨提高1500元,全国平均销售电价每度上调0.025元。成品油价格和电价的上调,对金属、化工行业带来的直接影响,是其上游原材料价格和物流成本将继续攀升,企业的利润将再被压缩。如何化解不断上升的成本压力,已经成为金属化工行业内企业必须面对的难题。

成本压力再增

“成品油价格和电价上调将直接带动钢铁相关原材料价格的变动,并导致钢铁行业吨钢运营成本的增加。”“我的钢铁”研究中心主任汪建华向记者表示。

汪建华算了这样一笔账:2008年下半年,我国产钢量预计为2.7亿吨,每生产1吨钢大概需要4吨外部物资,目前行业物流量约有30%依靠公路运输,运输距离约为200公里,按照百公里耗油35升计算,吨钢综合成本平均上涨约56元。钢铁行业因成品油价格上调需付出92.5亿元的成本。

电价上调同样对钢铁行业造成不小的影响。2007年钢铁行业吨钢耗电500千瓦时,由此估算,吨钢平均成本增加12.5元左右。对一些全部靠外购电力或吨钢耗电高的企业,如特钢企业,其吨钢成本最高可增加35元。

汪建华表示:“受油价和电价上调的双重打击,今年下半年,钢铁行业平均吨钢成本增加80元左右,部分企业吨钢成本甚至增加100元,对行业的影响较大。”

此外,电解铝等有色金属也属于受此次价格调整影响较大的板块。业内人士介绍,每生产1吨电解铝需耗电近1.5万千瓦时,因此,此次电价上调使每吨电解铝成本增加375元。

除金属行业受此次价格调整影响较大外,化工行业同样受到波及。



化工行业属于耗能型产业,其中电石、黄磷等行业电力成本比重较大。电石行业吨产品平均耗电约3600千瓦时,电力约占生产成本的60%-80%;黄磷行业吨产品平均耗电约1.4万千瓦时,电力约占生产成本的70%;塑料制品行业视加工机械水平差别各异,其平均电力约占生产成本的15%-30%。

专家表示:“此次电价上调涨幅为4.7%,这意味着一些耗电量较大的化工企业生产成本将上涨3%以上。”

据中国电石工业协会秘书长孙伟善介绍,目前电石行业利润很低,尽管行情看涨,但受成本上涨的影响,1吨电石的实际利润只有100-150元。而作为用电大户,此次电价上调将使电石产品吨成本平均提高90元,电石企业的利润进一步减少,行业面临较大挑战。

氯碱行业情况与电石类似。“电力、柴油、汽油价格上调使得氯碱企业面临生产、物流成本增加的现实。”中国氯碱工业协会信息开发部主任张培超表示。

据介绍,氯碱行业中烧碱每吨平均耗电约2400千瓦时,电力约占生产成本的60%以上,此次电价上调,烧碱吨成本将平均提高60元。张培超表示:“国内氯碱企业原本已有高成本压力,此次电价上涨又带来新的成本,企业压力进一步加大。”

此外,油价上涨对氯碱行业的物流成本也将产生较大的影响。据介绍,目前氯碱原材料和产品很大一部分靠公路运输,按照平均每吨物资的运输距离为200公里,每100公里耗油35升计算,每升油价上涨0.8元,其成本大约增加60元。

张培超表示:“电价上调给氯碱企业带来较大的成本压力,成品油价格上调尽管不直接影响生产成本,但增加原料、产品的运输费用。总体上看,此次成品油和电价的调整对氯碱行业的影响较大。”

多种方式应对

矿石价格疯长、原材料价格高位运

原料涨价挤压利润 涂料业面临洗牌

本报讯 近日,国际原油价格飞涨,一度达到每桶142美元。原油价格的上涨进一步压缩了涂料企业利润。

据了解,油性涂料的生产成本有40%受到原油价格的影响。以广东一家企业生产成本为例,当油价达每桶142美元时,其生产成本为每吨2.5万元,同比增加15%以上。这家涂料企业负责人表示,“目前涂料企业都感受到很大的压力。这一段时间接到最多的就是原材料涨价的电话”。

热点聚焦

两巨头回应力拓价格 铁矿石定价体系或终结

本报讯 澳大利亚铁矿石供应商力拓近日与宝钢共同宣布,2008财年力拓的PB粉矿、杨迪粉矿、PB块矿将在2007年的基础上分别上涨79.88%、79.88%、96.5%。其中,粉矿价格上涨高于巴西淡水河谷此前与全球主要钢铁企业达成的65%-71%。

随后,淡水河谷首席执行官阿格内利表示,力拓谈判价格的上调反映出对主要钢铁生产商来说全球市场仍偏紧,“来自亚洲的需求依旧强劲”。

阿格内利声称,力拓的谈判结果意味着传统的基准价位系统的终结,但还要看中国其他钢铁生产商是否会跟随力拓与宝钢达成的价格上涨协议,以及日本钢铁生产商是否也会跟随这一涨价协议。“市场将趋向于有一个单一价格,淡水河谷将继续观察事情的进展”。

阿格内利认为,未来铁矿石价格谈判很可能受到力拓与宝钢谈判结果的影响。不过,淡水河谷与钢铁生产商之间的铁矿石价

格协议是着眼于未来而不是短期利益,“对淡水河谷而言,更重要的是与客户之间的关系”。

澳大利亚另一铁矿石供应商必和必拓高层近日表示,力拓与宝钢的谈判结果没有充分体现澳大利亚对亚洲市场的海运优势,暗示必和必拓仍不满足这一涨幅。

“我们很高兴见到这样的进展,但这一涨幅并没有完全考虑巴西与澳大利亚至中国海运运费所有的差异。”必和必拓铁矿和煤矿业务执行官兰多夫表示。

必和必拓首席执行官高瑞思也表示,以目前的运费计算,力拓所拿到的矿价溢价只相当于巴西与澳大利亚至中国运费差价的10%。

虽然宝钢与力拓已达成协议,但与必和必拓的协议仍在谈判之中。尽管必和必拓有更高要价的意愿,但很多分析人士认为,中方不仅不太可能给予更高涨幅,甚至可能给出更低涨幅。

业拥有水性涂料生产线。水性涂料作为环保涂料,是未来产业的发展方向,但是产品升级换代的研究成本较高,国内不少中小企业难以承担。中国涂料行业协会认为,在原料成本大幅上升的情况下,涂料行业将面临重新洗牌。

中国涂料行业协会秘书长岳望昆表示:“行业洗牌有利于技术创新,企业进行技术创新可以提高产品质量。整个行业的规模达到一定程度后,产品的价格将会下降。”

法国巴黎银行分析师瑟特尔认为,中方已经能从力拓和淡水河谷获得铁矿石供应,这会减弱必和必拓进一步提价的能力。

“中方完全可以不买必和必拓的账。”联合金属网分析师胡凯表示,必和必拓铁矿石产量为1亿吨,在三大巨头中所占比重只有17.5%,在行业中比南非库拉巴铁矿大不了多少。在中国市场上,必和必拓的铁矿石供应量为4000万-5000万吨,如果谈崩了,这一缺口完全可以力拓、淡水河谷、FMG的新增产量补上。

胡凯表示,目前的国际铁矿石谈判机制已经名存实亡,力拓在推行长期年度谈判、中期议价、短期现货的组合合同,必和必拓在筹备铁矿石价格指数。

“既然谈判规则已被打破,中国总要从中间点有利于自己的事,不能一味被动。”胡凯建议,中方在谈判中要坚决抵制必和必拓可能提出的更高涨幅要求,甚至可以给出更低的涨幅。 高建锋

成品油价格和电价的上涨对金属、化工行业带来的直接影响,是其上游原材料价格和物流成本将继续攀升,企业的利润将再被压缩。如何化解不断上升的成本压力,已经成为金属、化工行业内企业必须面对的难题。

与钢铁行业类似,氯碱行业也正处于行业景气周期之中。目前国内烧碱市场中向高位上攻报价明显,片碱成交方面上报价飙升,华南地区已经创出历史新高。但是,由于下游行业发展速度放缓,因此将此次油电价格上调增加的成本完全转移到下游行业并不现实。张培超表示:“氯碱企业将承担大部分的成本。”

应对成本压力、消化不利影响并非只有成本转移这一条路,企业还可以采取多种措施。

专家认为,此次成品油价格和电价上调并非没有先兆,整体资源和能源价格上涨、国家经济增长模式的实质性调整,以及国家宏观导向的产业升级等都是此次调整的大背景。企业应对此进行深入研究,把对企业外部环境的研究作为一个战略性课题研究,主动预测未来企业可能遇到的问题,并采取有效的措施积极应对。

油电价格上调从表面上看给企业带来的是成本压力,但从更深层次看,给企业带来的是产业结构调整的压力。

汪建华表示:“此次成品油价格和电价上调不是暂时的措施,因此钢铁企业的应对之策也不应是单纯的成本缩减问题。企业必须在产业结构上进行调整,加强节能减排、提高资源利用率,走集约化的发展道路。此外,钢铁企业还应转变经营思路、加强企业间的合作,多管齐下,化解新增成本带来的压力。”

张培超表示:“挑战和机遇并存,没有单纯的挑战,也没有完全的机遇。氯碱企业在规模、影响力、资本运作能力等方面与几年前相比已有很大改变。氯碱企业应该关注新能源的发展趋势和投资机遇,而且是站在战略高度思考和研究,通过战略投资或许能给企业带来一个新的增长点。此外,此次成品油价格和电价上调也将成为氯碱行业调整产业布局的大好机会,不具备资源、市场优势的企业将面临被淘汰的危险。”

行业扫描

磷复肥企业减产 防止资金链断裂

本报讯 春季用肥旺季结束后,国内磷复肥企业进入不景气时期,为避免资金链条断裂,一些企业已经开始停产、减产。业内人士表示,这种不景气状况仅仅是开始。

从5月中旬到现在,磷复肥企业停产、减产的消息越来越多,唐山黎河、湖北大峪口、中远英特尔、江苏双晶均已停产,开磷集团、云天化国际、三环中化嘉吉也开始降低负荷生产。

中国磷肥工业协会会长武希彦认为,国家实行的化肥宏观调控政策对磷复肥行业带来的冲击很大,从4月20日至9月30日在原有临时关税的基础上再增加100%的特别关税,使全行业陷于进退维谷的境地。目前磷复肥难过的日子才刚刚开始,接下来的几个月企业会更难。

据了解,因为产品价位高、进入用肥淡季等因素作用,下游的流通企业普遍持观望态度,没有接货积极性,造成生产企业库存上升。以现在每吨磷铵4600元计算,2万吨库存即压住资金近亿元。苦于库存大量占用资金,害怕资金链断裂是企业减产的重要原因。“现在企业都紧绷着,看谁能坚持得更久。”一位企业负责人说。

对此,开磷集团营销总公司市场部部长阮国祝表示,希望国家抓紧启动淡储政策,解企业目前的燃眉之急;同时,希望国家出台与出口关税调整配套的政策,让产品有出路。

有色金属资源税上调 企业成本增加

本报讯 财政部、国家税务总局近日决定,自今年8月1日起,上调铅锌矿石、铜矿石和钨矿石的资源税。这是自我国1994年开征资源税以来,第一次大幅度调整这三类矿石的资源税。其中,铅锌矿一等矿山的矿石,资源税由原来每吨4元调整为每吨20元;铜矿一等矿山矿石由原来每吨1.6元调整到7元;钨矿三等矿山矿石由每吨0.6元提高到9元。

据了解,铅锌矿石、铜矿石和钨矿石都是我国比较稀缺的资源,调高这3种矿石的资源税,是国家从保护资源和环境、防止上游行业供给过快所发出的一个比较明显的政策信号。

专家表示,此次资源税的调整将使铅锌矿石、铜矿石和钨矿石的成本增加已是不争的事实,但是由于这些矿产开采企业利润比较丰厚,所以这部分成本增加将不会对开采企业的利润造成太多影响,也基本上不会转嫁到下游企业。