

企业动态

中铝股份受让
母公司优质铝加工资产

本报讯 中国铝业股份有限公司近日发布公告称,公司收到北京产权交易所的确认,成为母公司中铝公司旗下“最优质资产”——5家铝加工厂及1家原铝厂股权的最终受让方。

据了解,中铝公司在北京产权交易所挂牌出售旗下6家子公司中,除兰州连城陇兴铝业主营为电解铝生产外,其余5家主营业务均为铝深加工。中国铝业股份有限公司收购的5家铝加工企业主要生产高端的铝板带箔,在建项目建成后合计产能将达到140万吨左右。西南证券的分析报告指出,这部分资产2007年的利润在1亿元左右,全部达产后利润将会大幅增长。

业内人士分析,通过受让上述6家公司的资产,中国铝业股份有限公司将拥有从氧化铝、电解铝到铝加工完整的产业链,中铝公司旗下铝业资产也几乎全部进入上市公司,协同效应明显。

宝钢与现代重工
达成船板长期供应协议

本报讯 近日,宝钢集团与韩国现代重工株式会社签署战略合作协议。根据协议,今后宝钢每年将向现代重工供应船板30万-50万吨,占现代重工总需求量的10%。

据悉,双方将进一步拓展TMCP等高端船板的技术交流与合作,建立从供应、使用到反馈的完整供需运行模式,不断提高产品质量;成立由技术、生产、设计、使用等部门专业人员组成的技术专家组,探索钢材技术联合开发模式,形成双方共享的知识产权。同时,进一步扩大在船舶发动机用特殊钢、电气电子用电工钢、工程机械用高强度结构钢、海洋平台用管线钢等领域的合作。

紫金矿业
锌基合金生产线投产

本报讯 近日从紫金矿业集团了解到,其控股的巴彦淖尔紫金公司年产1.5万吨锌基合金生产线建成投产,首批生产的45吨锌基合金经检验全部合格。

据悉,锌基合金是将电解产生的阴极锌片添加其他金属混合熔炼形成的合金产品,具有广阔的市场,目前锌基合金市场价格每吨高出锌锭500元以上,极大地提高了电解锌的附加值。巴彦淖尔紫金公司还利用熔铸产生的锌渣和焙烧炉产生的熔铸砂开发上游产品,新建年产8000吨电炉锌粉项目。该项目投产后每年可实现10万吨锌冶炼厂锌粉自供,取得较好的经济效益。

深州天隆研发钛精细丝
填补国内空白

本报讯 近日,河北省深州市天隆有色金属材料研发中心成功研发生产出钛、钨、钼等有色金属精细丝及丝网制品。该产品填补了我国丝网业历史空白,结束了长期依赖进口的历史。

据了解,钛、钨、钼等有色金属丝及制品具有耐酸、耐碱、耐高温、耐磨擦等性能,而且重量轻、强度高,对人体无损害,广泛用于航空、化工、医药高科技领域。过去,该产品完全依赖进口,而且限量,限制了我国相关产业发展。为此,深州市天隆稀有金属材料研究开发中心积极改造传统技术,刻苦钻研,经过7年时间研发生产出钛、钨、钼等有色金属精细丝及丝网制品,丰富了我国丝网产品种类,填补国内空白。

把握发展契机 水性漆布局谋天下

▶ 本报记者 陆晓辉报道

近日,有水性漆厂商公开呼吁,由于环保等原因,希望政府能够尽快制定相关法律禁用油性漆,大力推广水性漆。该厂商的一番言论得到业内响应,使水性漆与油性漆之争再度被推上前台。

市场仍处于成长期

自1995年水性漆在中国市场出现以来,已过去十几年时间,然而水性漆在中国市场上的推广却并不理想,不仅知道水性漆的消费者寥寥无几,使用过的人同样不多。

“我国的涂料市场现在仍是传统油性漆的一统江湖,虽然水性漆代表着健康环保和未来发展方向,但由于市场认知度低、价格偏高等原因,其市场表现落后于传统油性漆。”业内人士如此表示。

北京玉泉营建材市场一位涂料经销商向记者介绍说:“目前涂料市场中油性漆的销售火爆程度要高于水性漆,主要是因为水性漆的价格要远高于油漆。”

虽然水性漆代表了未来涂料市场的发展方向,但目前水性漆市场还处在一个启动成长期。据了解,2006年全国水性漆市场销售量仅为1万多吨,总销售收入不足10亿元,与700多亿元的涂料销售收入相比,其市场占有率只有7%左右。不少企业都是产能放空,市场需要多少就生产多少。

玉泉营建材市场的多位涂料经销商向记者表示:“在2005年、2006年水性漆盛行之时,曾有上百种品牌可供选择,但现在大多数品牌因为市场不如预期,以及自身原因,主动或被迫从市场中撤离。到目前为止,已经有不少水性漆企业成为行业的‘先烈’。”

技术困扰发展

对于涂料企业来说,水性漆生产投入过大以及技术要求过高,是困扰其进入市场的主要原因之一。

一些业内人士认为,水性漆在干燥时间、硬度、饱满度等性能上的技术要求



比较高,制造工艺相对复杂,并且需要大型的生产设备才能生产比较稳定的水性漆,一般企业并不具备资本实力和研发能力。不少企业在前期产业投入后,发现市场回报并不明显,逐渐萌生退意,不声不响地停止了水性漆的研发。

好利洁水性漆涂料有限公司董事长刘毅向记者表示:“研制水性漆产品可以说是一件耗时、耗力的事情。以好利洁为例,公司水性漆产品从研发到全面推广经历了9年时间,投入了大量的研发资金,企业技术人员深入贵州、新疆、黑龙江等地实地调查了水性漆的干燥时间、硬度、饱满度等问题,建立全面的水性漆市场数据,在此基础上才研制出水性漆产品。事实上,并非所有的企业都可以耐得住这样的寂寞,舍得在研发上投入。”

据了解,国内的知名涂料企业都在2005年或2006年推出过水性漆,但大多在半年内销声匿迹。目前国内有超过两万家涂料生产企业,但有独立生产水

性漆能力的企业不足20家,生产技术的落后成为限制水性漆市场发展的主要原因之一。

取代油性漆大势所趋

在传统油性漆与水性漆的市场对抗中,双方都拥有各自的“核心竞争力”。油性漆的价格低廉是其在涂料市场能够占据大部分份额的最有力武器,而水性漆则拥有油性漆所不具备的健康环保等优点,可持续发展的潜力更大。

刘毅介绍说:“油性漆中含有的苯、二甲苯、TDI等有毒有害物质可能导致白血病和癌症,其中对孕妇或儿童的伤害更大。目前,市面上的油性漆有些标榜是环保型产品,商家向顾客介绍时也是无害产品。但实际上,所谓的环保油性漆只是把有害化学溶剂的含量降低到一定程度,严格意义上说,其环保性是经不起推敲的。欧美发达国家对环

保和居家健康非常重视,政府通过立法严禁使用油性漆。2007年1月1日起,欧盟国家实施新的漆类标准《欧盟装饰涂料指导方针(2007-2010)》。新标准中苛刻的环保要求意味着溶剂型涂料的代表油性漆将被完全禁止在室内装饰中使用。”

据中国涂料工业协会专家朱传桀介绍,2002年国家质检总局发布《室内装饰装修材料、内墙涂料有害物质限量》和《室内装饰装修材料溶剂型木器涂料中有害物质限量》国家标准,2004年国家强制认证,2005年不再审批新的溶剂型涂料生产企业,2008年室内装修将完全不使用溶剂型涂料。种种迹象表明,水性漆有望在不久的将来取代油性漆,成为涂料市场的主导产品。

获发展契机

虽然经过多年的研发,目前水性

漆在性能上已经基本能够与油性漆并驾齐驱,并且具有传统油性漆所不具备的环保优点,但由于价格问题,近10年来水性漆的市场推广一直进展不大。因此,有业内专家提出,水性漆布局谋天下,必须要做到“大众价格,高贵品质”。

国务院发展研究中心研究员苏扬向记者表示:“消费者都有一个习惯,新产品出来之后,首先进行价格比较,哪个价格合算就买哪个,他们对产品是否健康环保并不敏感;其次是品质问题,也就是说水性漆的性能必须达到或超过传统油性漆,这样才能为消费者所接受。只有在上述两点都实现的基础上,水性漆的“健康环保”才有杀伤力和实际意义,才能真正成为涂料未来发展的方向,淘汰传统油性漆。”

近年来的国际原油价格上涨或将给水性漆的发展带来意外之喜。由于近期原油价格不断创下历史新高,使得油性漆原料的价格也随之上调,油性漆零售价格也将进一步向水性漆靠拢。

好利洁水性漆涂料有限公司总经理徐维民表示:“油性漆原材料价格的上涨从某种程度上推动了水性漆的发展。目前,一些油性漆甚至已高过部分水性漆。以油性漆重要的原材料二甲苯为例,其价格已是2004年的两倍多,再加上国内规定,用二甲苯生产要征税,同样增加了产品的成本。”

近日国际原油价格创下130美元一桶的历史新高,而油性漆的原材料苯、甲苯、二甲苯、甲醛等都属于石油衍生品,油性漆的原材料价格也相应水涨船高。而水性漆在生产配方的设计中以水代替有机溶剂使用,大大减少了对于石油的消耗,降低了生产成本。目前水性漆价格已逼近油性漆,甚至低于油性漆。

徐维民表示:“在价格、政策以及水性漆自身绿色环保特点的聚合推动下,2008年水性漆市场将迎来普及风暴,水性漆取代油性漆的日子已不再遥远。”

热点聚焦

中国企业海外并购矿产资源难度加大

本报讯 大宗商品的牛市行情催生全球矿业并购潮。在近日举办的德勤2008矿业企业并购研讨会上,业内专家表示,由于需求旺盛,资源国已不再轻易出售矿产资源。

据德勤全球采矿负责人邵杰瑞介绍,在全球资源储量远跟不上发展需求的情况下,许多矿产资源丰富的国家不再愿意过多出售本国资源,中国也将面临同样的问题。矿业产品价格波动强烈,企业价值也

会随之不断变化,因此国际并购谈判会越来越困难。尤其对中等规模的企业来说,竞争非常激烈。“但开采业是真正的全球产业,随着商品需求不断增大以及企业财务的表现良好,在不久的将来会看到更多重大企业并购成交。”邵杰瑞说。

据悉,2007-2008年间,先后有中国铝业等3家中国矿业公司成功实现跨国收购。而2008年第一季度,中国海外投资额就已超过2007年全年,尤

其是中国企业赴海外开展矿业并购已成为一大热点。对此,德勤华东区并购咨询服务首席合伙人曹文正提醒,由于国外商业、法律等环境均与国内不同,跨境投资是对企业综合实力的重要挑战。

“企业一定要目标明确,多了解信息,同时还需要仔细甄选各种投资机会。”曹文正表示,对小型或中型企业来说,开采资产的发展具有非常大的风险且开销较高,一定要慎重对待。

陈其珏

中钢协号召钢企抵制力拓高价推销

本报讯 中国钢铁工业协会近日发表声明,号召中国钢铁企业和铁矿石商贸企业联合抵制澳大利亚矿业巨头力拓。后者正企图降低长期合同矿的数量,转而向中国推销更多的现货铁矿石,以赚取高额利润。

中钢协称,力拓2007年合同执行率仅为86%,其中有7家企业合同执行率在80%以下,最低的仅为53%。而2007年第四季度以来,力拓公开声明有1500万吨铁矿石资源可投放现货贸易市场,并积极向中国钢铁企业推销现货贸易铁矿石。中钢协呼吁所有的中国钢铁企业和铁矿石

商贸企业,“不支持或不参加澳大利亚铁矿石供应商力拓在中国市场开展的推销现货贸易铁矿石的活动”。

中钢协表示,这种情况下有理由怀疑力拓是有意压低长期贸易合同执行率,把一部分供长期贸易合同的铁矿石资源转为供应现货贸易市场,以谋取当前的利益。

目前国际铁矿石价格非常高,而现货贸易尤甚。在国际铁矿石贸易中,多年来形成了年度铁矿石谈判的惯例。由一国最大的钢铁企业同世界三大矿商一对一谈判,最先谈成的价格变成该地区年度铁矿石的基准价。

这种长期合同矿的价格远低于现货价。

在去年的谈判中,虽然中国钢铁企业已经接受了巴西淡水河谷上涨65%的要求,但澳大利亚两大矿业巨头必和必拓和力拓却拒绝按照国际惯例自动执行上述谈判结果。目前宝钢仍在与这两方谈判,6月30日是最后的时限。

不过,对中钢协的声明,力拓负责人只是表示了担心和忧虑,并不否认相关指责,认为合同有明确规定,公司无违规之处,力拓仍将谋求进一步涨价。

焦立坤

行业扫描

四川部分硅锌厂停产
对市场影响不均

占据全国金属硅产量1/5的四川省,在汶川地震发生后,位于震中的几家硅生产企业已受停产。易贸资讯的金属产业分析师表示,预计有七八万吨的产能损失,因为这些地方正是四川主要产硅地。而这可能会对整个金属硅市场产生较大影响。

该分析师称,由于硅厂生产线维修保守估计也要半年,另一方面运输也受到极大影响,金属硅供应可能会受到影响,短期内硅的价格会上涨,但也要看其他地区有没有开工刺激,因为目前云南等地的硅厂将进入开工高潮。

距离震中较近的绵竹等地区的锌冶炼装置,由于大多出现不同程度的损坏,当地政府已要求不管锌冶炼装置有没有受损,都要暂时停产。

不过,四川会东、西昌等地的锌冶炼企业受地震影响不大,开工情况基本维持震前水平。易贸资讯锌市场分析师预计,四川直接受地震影响的锌冶炼产能在15万吨左右。2007年,四川的锌精矿产量约为18万吨,锌产量为20.6万吨。陕西、甘肃2007年锌产量分别为31.6万吨和23.2万吨。甘肃南部、陕西南部等受余震影响,一些锌冶炼厂出于安全考虑也暂停生产。

业内人士指出,锌产品的价格短期内可能受此提振,但上涨空间有限,因为全国锌产品目前的库存量较高,可以消耗库

存,另外现在在锌的消费市场偏弱,没有明显的旺季需求。

地震发生后,四川的一些铅锌矿已停止向冶炼厂运送原材料矿石,也将影响冶炼厂的产量。四川康丹矿业的一位贸易经理日前表示,不仅无法将矿石运出,矿井也断水断电了。据了解,康丹矿业的铅锌矿年产量约为4万吨,而四川、甘肃、陕西三省是铅矿产能较为集中的地区,其中四川为全国第三大产铅省的省份,去年生产了约9万吨铅矿石,占中国总产量的10%左右。

此次汶川地震对主要有色金属铜和铝的影响不如预期大。四川境内并没有大型的铜矿和精铜生产企业,根据中国有色金属行业协会的数据,2007年四川省铜材产量为1.49万吨,占全国铜材产量的比例约为0.2%。

国内铝生产企业在此次地震受灾地区的产能较小,目前只有一家重庆民营企业在阿坝投资的铝厂有2万吨的冶炼设备被毁,其余铝厂仍在正常生产。比如地震发生后,中铝公司旗下的重庆西南铝业和成都华西铝业都没有停产。

市场上人士估算,除了被毁的产能,潜在的交通运输、电力等因素可能导致铝产品减产约60万吨,今年中国铝产品的总产量预计为1500万吨,地震所造成的损失所占比例很小。而这种负面影响并不是长期的,预计随着电力和交通的逐步恢复,铝产能也将恢复。

依彩